

“ЕВГЕНИЙ ДЕР” И “РОМАН ТАРАСОВ”

КАК ЗАРАБОТАТЬ ПЕРВЫЕ

100 000

ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ



ХОТИТЕ ДОБИТЬСЯ УСПЕХА?
ТОГДА ЭТА КНИГА ДЛЯ ВАС

КАК ЗАРАБОТАТЬ ПЕРВЫЕ 100 000 ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ

«ЕВГЕНИЙ ДЕР» И «РОМАН ТАРАСОВ»

«КАК ЗАРАБОТАТЬ ПЕРВЫЕ 100 000 ТЫСЯЧ
РУБЛЕЙ»

СОВРЕМЕННАЯ КНИГА ПО МЕТОДАМ
ЗАРАБОТКА, БЛАГОДАРЯ КОТОРЫМ,
МОЖНО ОБРЕСТИ ПРИЛИЧНЫЙ ДОХОД

Деньги - это проблема, которая встает на пути у каждого человека. Из-за денег многим людям приходится страдать. Нехватка сбережений создает множество проблем, которые усложняют жизнь каждому.

В этой книге вы встретите методы заработка на примере молодого парня по имени Александр, который шел к своей цели, не смотря на многие свои поражения.

*Первые 3 главы посвящены финансовым знаниям, которые необходимы каждому человеку, желающему получать доход = 100.000 рублей и выше.

ВСТУПЛЕНИЕ

Для одних – это свобода, для других – власть,
для третьих – удовольствие, но для всех деньги –
необходимость.

(Ш. Каримов)



Так уж заложено в нашем мире, что деньги стали
играть важнейшую роль, а мы, как
представители разумного вида постоянно
нуждаемся в них. Денег постоянно не хватает, и
нам приходится усердно трудиться для того,
чтобы заработать хоть немного...

Нам постоянно нужно совершать денежные расходы: заплатить за коммунальные услуги, за услуги связи, за автостоянку, за кредит, за детский сад, за учебу детей в образовательных заведениях. К постоянным расходам относятся расходы на продукты питания и медикаменты, на бытовую химию, на содержание автомобиля. Так же следует выделять деньги на карманные расходы, на проезд в общественном транспорте, на обеды на работе и в учебных заведениях.

Думаю, данные расходы знакомы каждому. Всем приходится платить, даже если они этого не хотят.

За все приходится отдавать свои сбережения, и часто люди из-за этого чувствуют «денежный дефицит». А ведь многим когда-нибудь хотелось съездить в отпуск на Мальдивские острова или в какую-нибудь экзотическую страну. Порадовать себя и близких хорошими подарками; в конце концов понять: «Я могу обеспечить не только себя, но и своих близких»

Большинство россиян страдают безденежьем, они ищут пути решения: лезут в кредиты, берут займы... но разве это выход?! Эти люди только ухудшают свое материальное положение, и в дальнейшем их ожидают трудности, которым они будут не очень рады. Именно по этому и была написана эта книга. В ней будет рассказано, как избежать финансовых проблем и обрести доход, который будет радовать вас.

Эта книга написана специально для тех, кто хочет изменить свое финансовое положение. Для тех, кто устал работать за «копейки» и готов построить свою собственную дорогу к процветающему будущему...

.....

***Прежде чем зарабатывать весомый доход, каждый человек должен получить базу основных знаний в области финансов.**

P.S. Без финансовых знаний человек становится существом, тратящим деньги на удовлетворение свои потребностей.

ГЛАВА 1

НЕОБХОДИМО ИЗМЕНИТЬ ОТНОШЕНИЕ К ДЕНЬГАМ

Отношение к деньгам у бедного

Посмотрим на бедного. Как он тратит деньги и что при этом думает? Он заходит в магазин, покупает пачку сигарет и продавец говорит, что сигареты с сегодняшнего дня подорожали. Что происходит с его мышлением в этот момент. Он думает: «Вот уроды, опять подняли цену на эту отраву, жида..». Мало того, что он тратит деньги не по своей нужде, а на зависимость, так при этом еще и неохотно расстаётся со своими деньгами. Как к человеку может прийти больше, если он трусит над тем, что у него есть? Он ограничен на том, что имеет, его объем не позволяет ему впустить больше.

Если взглянуть на людей средне преклонного возраста с небольшим достатком, можно заметить, как они считают каждую копейку при

покупках в магазине и с таким же недовольством отдают деньги, узнав о том, что какой-либо товар подорожал. Разве та мелочь поможет сэкономить или повысить уровень жизни или как-то повлиять на жизнь такого человека? Те бесцельно сэкономленные «копейки» совершенно никакой роли не сыграют кроме формирования образа мышления с позиции нужды и негативного отношения к деньгам в целом.



Отношение к деньгам у богатого

Богатый о таких тратах как коммунальные платежи и питание просто не задумывается, он делает это на автомате или этим занимается его бухгалтер. Он тратит деньги на удовольствие и

испытывает при этом удовольствие, с радостью расстаётся с огромными суммами денег. Тратит на покупку дорогих авто и получает удовольствие от приобретенного товара и того, что расстался со своими деньгами. Отправляется в путешествие и получает удовольствие от роскоши, отдыха и тех мест, где он может оставить свои деньги. Отношение к деньгам у состоятельного человека выглядит как средство для достижения благих целей, которые приносят ему удовольствие в жизни.



Разница между богатым и бедным

- **Богатые люди всегда сами строят свою судьбу**, в отличие от бедных, которые не

сопротивляются и смиряются со своей жизненной позицией.

- **Богатые всегда ставят цель иметь больше денег, чем необходимо**, бедные же стараются заработать только минимум, необходимый для погашения своих долгов или удовлетворения необходимых потребностей.
- **По этой причине богатые строят далеко идущие планы**, а бедные люди ставят узкие цели.
- **Богатые всегда действуют, чтобы повысить свой уровень дохода**, а бедные только мечтают о том, как разбогатеть.
- **Богатые люди всегда полны новых интересных идей**, а бедные люди живут только насущными проблемами и борются с имеющимися обстоятельствами.
- **Богатые с радостью перенимают опыт других успешных людей, взаимодействуют с представителями других развитых предприятий**, в то время как бедные только с завистью обсуждают успех удавшихся предпринимателей и мусолят информацию с неудачниками.
- **Богатые и успешные люди полны уверенности в себе**, бедные же люди

избегают саморекламы и стесняются своего статуса.

- Богатые люди никогда не опускают руки при неудачах, соблюдают спокойствие и уверенность в том, что проблема будет решена в ближайшее время. Бедные же люди отличаются тем, что с головой окунаются в возникающие на пути проблемы, тем самым только раздувая их до еще больших размеров.
- Богатые спокойно и без лишних эмоций принимают удачу, чтобы «не спугнуть» и не обольщаться, бедные же всегда люди полны эмоций и впечатлений.
- Богатые люди получают деньги за то, чего добились в результате труда и старания, бедные же люди считают зарплату за проработанные часы.
- Богатые люди, идя к цели, всегда имеют несколько путей к достижению успеха. Бедные люди идут по одному ограниченному пути, тем самым закрывая перед собой другие возможности достижения успеха.
- Богатые люди ставят перед собой цель наращивания капитала, а бедные – повышения оклада.

- Богатые люди делают так, чтобы деньги на них работали, бедные же люди трудятся ради денег.
- Богатые люди не боятся ошибиться и идут на риск, бедные же боятся сделать неверный шаг, поэтому не решаются на важные поступки.
- Богатые люди всю жизнь стараются получать новые знания, в то время как бедные считают, что их информационный запас достаточен.

Требуемое отношение к деньгам

Одним из главных факторов является то, с какими мыслями вы расстаетесь с деньгами. Какой образ мышления присутствует у вас по отношению к деньгам. Некоторые могут думать, что деньги – это зло, а другие, что деньги – это путь к свободе, другим нравится запах денег (врут те, кто говорит, что деньги не пахнут), а некоторым просто нравится их давление на ягодицу, когда они лежат в заднем кармане джинсов.

Что касается накопительства, то тут есть две стороны. Если человек копит деньги на определенную цель, то это хорошо. Он мысленно представляет, как будет отдавать необходимую сумму денег за нечто и получает от этого удовольствие. Присутствует положительное отношение к самим деньгам как к средству, и положительное чувство при расставании с деньгами. Но есть еще и накопительство в виде скряжничества, если у человека есть деньги, но у него нет определенной цели, с которой он мог бы потратить эти деньги и при этом еще и «жметесь» тратить на вещи, которые ему хочется приобрести или в которых нуждается. Это уже называется «жидовщина». Деньги у таких людей пробудут не долго.

Каждый человек имеет свое отношение к деньгам в соответствии с образом своего мышления.

Есть два вида отношения к деньгам, это восприятие с позиции нужды или с позиции избытка, достатка. **Например**, вы узнаете, что ваш товарищ стал зарабатывать очень много денег, и у вас появляется чувство зависти. Какое

при этом возникает отношение к деньгам? Вы начинаете думать, что зарабатываете недостаточно и начинаете искать, где получить больше. Это позиция нужды, отсутствие какой-либо положительной цели. Правильное отношение к деньгам в таком случае будет таким, что вы воспринимаете ситуацию как положительный пример, что возможно зарабатывать денег больше, если присутствует определенная цель, включено чувство уважения. ***Другой пример***, если вы лишились определенной суммы денег, то ни в коем случае нельзя сожалеть об утрате, лучше подумать, что **«больше отдал, больше придет»**



ГЛАВА 2

НЕОБХОДИМО ПОЛУЧАТЬ ФИНАСОВОЕ РАЗВИТИЕ

У вас есть представление о своем собственном финансовом развитии? Что вам следует предпринять, чтоб достичь хорошего финансового уровня, стать свободным и независимым? Быть может, есть смысл прояснить ситуацию и записать, что конкретно вам нужно сделать, чтобы достичь этой цели!?

Как известно, люди, которые занимаются планированием, ведут дневник повседневных дел, добиваются намного большего, чем те, кто считают планирование бессмысленной тратой времени!

Чтобы совершить прорыв в финансовом развитии нужно понимать следующую формулу денег:

РАБОТА ≠ ДЕНЬГИ

Не нужно путать два понятия профессиональное развитие и финансовое развитие. Это разные вещи. Можно стать профессионалом высокого уровня, получать хорошую зарплату, но хорошая зарплата — не является критерием высокого финансового развития. Дело в том, что чем выше заработок, тем выше жизненный уровень человека, а значит, и расходы тоже будут намного выше. По сути, уровень финансового развития человека, который зарабатывает и расходует \$300, ничем не отличается от уровня другого человека, который зарабатывает и расходует \$3 000.

Хороший критерий высокого финансового развития — количество времени, которое вы можете прожить, не работая, поддерживая прежний уровень жизни и уровень ваших расходов. Это могут быть недели, месяцы или даже годы. Люди с наивысшим уровнем финансового развития достигают финансовую

свободу и независимость. Им нет необходимости больше работать. Их доходы во много раз превышают расходы.

Показатель высокого профессионального развития — это сумма, которую вы зарабатываете в год. Чему равна эта сумма для вас на данный момент?

Вы почувствовали разницу между профессиональным и финансовым развитием? Ее очень важно осознать для того, чтобы понять, где вы находитесь сейчас. Ведь зная это, гораздо проще совершить прорыв в финансовом развитии.

Как расти

Поскольку есть существенное отличие между профессиональным и финансовым развитием, то и пути роста в этих сферах также будут различными. Конечно же, высокий профессионализм в каком-то деле, способствует высокому уровню дохода, а значит позволяет приобрести определенную свободу в финансовом развитии, например выделять дополнительные средства на инвестирование.

Поэтому эти два направления нужно развивать активно.

В профессиональной области вам помогут вырасти:

-опыт - книги - тренинги - семинары - вебинары - задачи, которые вы никогда не делали раньше.

Для развития в финансовом плане, вам помогут вот эти практики:

-финансовый учет - откладывание - инвестирование - книги - тренинги - семинары – вебинары.



ГЛАВА 3

НЕОБХОДИМО ВКЛАДЫВАТЬ В СВОИ ЗНАНИЯ

Если вы хотите добиться успеха, то вы обязаны расширять свой кругозор новыми знаниями и улучшать свои профессиональные умения и навыки. Если вы желаете найти новую работу, заняться интересным хобби или сделать то, что будет востребовано в обществе, тогда необходимо инвестировать в себя – в свои знания, умения и навыки.

Читайте книги по интересующей вас конкретной области

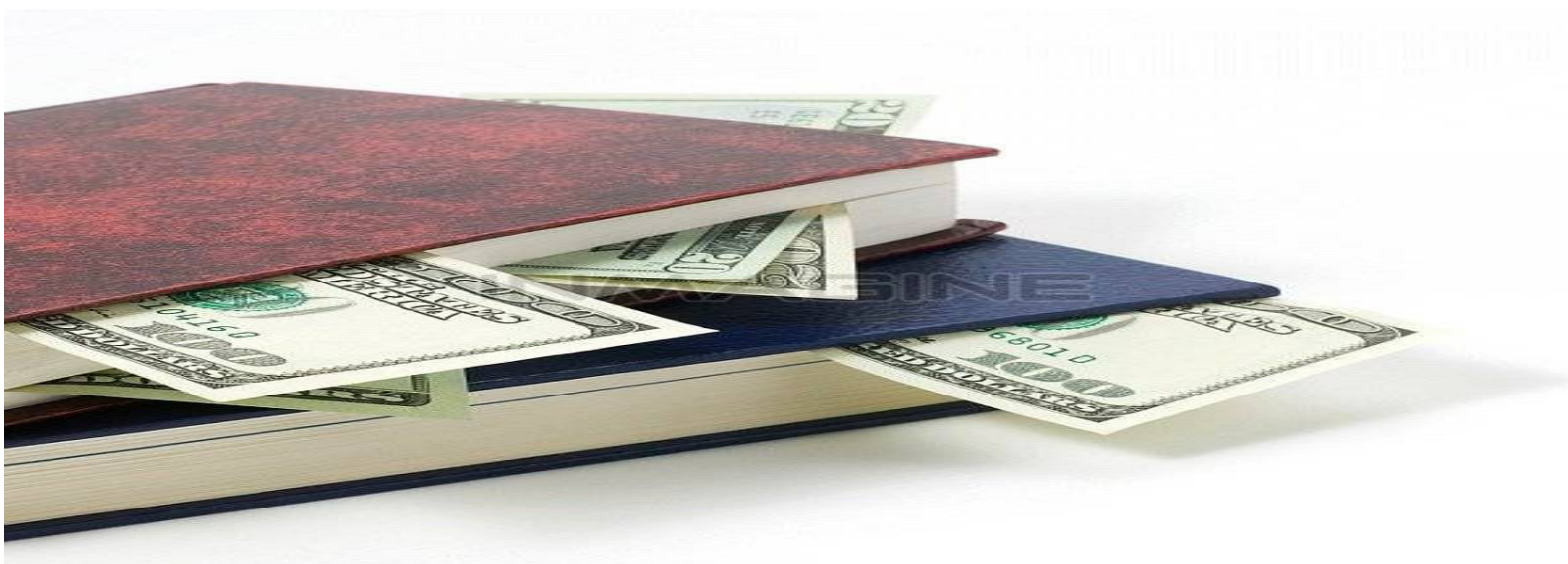
Посещайте курсы, участвуйте в курсах, семинарах, тренингах.

Найдите себе наставника.

Определите время, которое вы будете выделять на развитие своих навыков.

Правильные инвестиции в себя - Это когда потраченные ресурсы приносят положительный результат. Пусть не сразу, но приносят. Вы

должны уметь отличать разумные инвестиции в себя от бездумной траты времени, сил и денег на все подряд. Благодаря интернету у нас есть большое количество информации, которая на первых порах поможет вам узнать много чего нового в любой области. И для начала необходимо инвестировать в себя только время и силы. Скачать и посмотреть можно море всего. Не обязательно сразу идти и записываться на какой-нибудь тренинг или семинар. И только, когда вы будете чувствовать, что информация в свободном доступе вам уже не помогает, начинайте искать учителей. Но делать это нужно с осторожностью и хорошим анализом ниши, в которой вы развиваетесь. А то можно и деньги носить бесконечно, а толку не будет.



ГЛАВА 4

НАЧАЛО ЗАРАБОТКА (ПОПЫТКА №1)

Эта история одного молодого 17 летнего парня по имени Александр, который готов идти к своей цели, не смотря на многие свои поражения.

Александр ученик 10 класса. Ему всегда хотелось выбиться в люди, показать родителям, что он уже полностью самостоятелен и готов сам себя обеспечивать. Мысли Александра всегда были масштабными. Он мечтал о большом доме, хорошей семье и огромном доходе. Александр постоянно пытался найти возможность заработать деньги. Пока он являлся учеником средней общеобразовательной школы, ему это удавалось с трудом. Еще одна проблема таилась в том, что Александр жил в маленьком поселке, с численностью населения = 2500 человек.

У Александра была цель - пока он учится, ему необходимо заработать небольшое состояние. На то время для Александра небольшим состоянием являлась сумма = 100 000 рублей. Удивительно, что ученик 10 класса старался

думать о такой «недостижимой» для многих цели. Но дело в том, что на его материальное представление повлияли книги. Александр жадно тянулся к знаниям, связанным с финансовой деятельностью. В своих мечтах он являлся миллионером, имеющий популярность и авторитет. Но это всего лишь мечты, и ему необходимо было что-то предпринимать для их достижения...

Первое, с чего начал Александр, это продажа сувенирных изделий (статуэток) в своем поселке. Он закупил партию товара на одном из сайтов с китайскими товарами. За все ему пришлось отдать 1 500 рублей. (10 статуэток по 150 рублей)

Из-за отдаленности места жительства, Александр ждал долгожданную посылку целый месяц. Вскоре он ее получил. Радостный паренек не мог дождаться, когда же начнет свою продажу...

Александр успешно начал продавать свой товар с наценкой. За одну статуэтку парень брал 500 рублей, это на 350 рублей больше закупочной цены. В его голове сразу же возникла схема. Эта схема заключалась в том, чтобы заработать для начала 5 000 рублей, потом на эти деньги

приобрести еще товар, и уже продать все на сумму свыше 10 000 рублей. Но вскоре Александра ждал провал. Ему удалось продать всего лишь 7 статуэток из 10. Никто не хотел покупать его товар, и это сказалось на мыслях Александра. Он надеялся на лучший вариант и даже не предвидел худший. В голове парня начал твориться полный бардак, он подумал, что вообще зря взялся за это дело, и больше не будет заниматься подобным... (но Александр сильно ошибался)

В итоге, Александр смог заработать 3 500 рублей, это конечно не 100 000 тысяч, но главное – начало!

«Потратил 1 500 рублей, а заработал 3 500 рублей» - этот факт радовал парня. Он понял, что это только начало, и начал искать другие пути заработка...



(ПОПЫТКА №2)

Александр долгое время ничего не мог придумать. Парень читал множество книг, в надежде найти что-то, что ему поможет. Но огромное количество книг конкретных ответов ему не давали. И как-то Александр наткнулся на такую статью, которая изменила его сознание: «если ты хочешь заработать, то посмотри вокруг себя внимательней, и ты увидишь множество вариантов...» Эти слова заставили его задуматься. Парень постоянно ходил и наблюдал за окружающим миром, пытаясь что-то найти полезное, но результатов не было.

Как-то Александру пришлось помогать одной бабушке с компьютером. Добрая, пожилая женщина благодарила парня за помощь и как-то сказала: «Побольше бы таких, как ты. И вообще, почему бы тебе начать учить пожилых людей управлять компьютером!?» Эти слова заставили Александра задуматься, а действительно, почему нет?! Он чувствовал в словах бабушки какой-то скрытый знак...

На следующий день Александр написал объявление о компьютерных курсах. Он определился с ценой и с тем, чему будет обучать. Решил, что курсы будут длиться от 1 до 2х часов 3 раза в неделю.

В голове парня летали приятные мысли о предстоящем заработке. Александр планировал за курсы брать 1 000 рублей. Мысли о том, что на курсы запишутся хотя бы 10 человек, приводили парня в эйфорическое состояние. «10 человек – это же 10 000 рублей» - думал парень. Это состояние продлилось не долго, после того, как Александр начал внимательно вникать в суть работы.

Пришла мысль в голову о том, что он чисто физически не сможет обучить 10 человек по 3 занятия в неделю. Эта мысль заставила парня задуматься...

И все же, в ожидании 10 человек, Александр получил всего лишь 3 заявки. Это было уже хорошо для него, ведь парень думал, что все еще впереди и заявки будут расти. Но увы, ожидания не оправдались, заявок больше не поступало и в голову Александра пришла очередная мысль о том, что он зря все затеял. Единственное, что заставило его продолжить свое дело, это то, что

он уже начал вести курсы у 3 людей, которые записались к нему.

Парень успешно завершил курсы и получил свое вознаграждение . Он смог заработать 3000 рублей. После всех отведенных уроков, Александр понял, что был глуп, когда думал вести курсы у 10 человек. На 3 людей он с трудом находил время, не говоря о 10. Парень решил, что ему предстоит искать новый метод заработка и не прогадал.

*Напомним, что общий доход с двух первых попыток Александра составил 6 500 рублей.

Благодаря следующему методу, парень смог заработать в 10 раз больше предыдущего, то есть 65 000 рублей.



Если вам интересно продолжение, то необходимо оплатить полную версию книги. Общая стоимость составит 510 рублей. Для заказа полной версии нужно написать сообщение с просьбой в вк по адресу: vk.com/id246707420 или на mail: evgender2015@mail.ru