



АЛЕКС КРОЛ

ТЕОРИЯ
КАСТ
И РОЛЕЙ



 **БОМБОРА**
ИЗДАТЕЛЬСТВО

Best Business Book Award

Алексей Крол

Теория каст и ролей

«ЭКСМО»

2018

УДК 159.9
ББК 88.52

Крол А.

Теория каст и ролей / А. Крол — «Эксмо», 2018 — (Best Business Book Award)

ISBN 978-5-04-155638-9

Революционная книга, которая еще до публикации получила десятки тысяч приверженцев. Автор описывает касты современного общества: чиновники, жандармы, рабы, профессионалы, топ-менеджеры, олигархи, бизнесмены, властители, жрецы и др. Чем выше каста — тем большими свободами и возможностями обладают ее члены. Переход из касты в касту определяют роли, которые играет человек на жизненном пути. «Теория каст и ролей» — это максимально честный мануал по продвижению в современном мире. Он помогает определить, к какой касте вы принадлежите и что нужно делать, чтобы постоянно повышать свой статус. В формате PDF А4 сохранен издательский макет книги.

УДК 159.9
ББК 88.52

ISBN 978-5-04-155638-9

© Крол А., 2018
© Эксмо, 2018

Содержание

Предисловие к новому изданию	6
Часть 1	8
Мир усложнился	8
Ложное понимание мира, в котором мы живем	9
Навязанные смыслы, картина мира и ценности	10
Проблема недружественного окружения и конфликт интересов	11
Проблема осознанного целеполагания	12
Игровая метафора	13
Условие успешного прохождения – постоянное обучение	14
Как связаны путь, навыки и личность	16
Часть 2	17
Главная информация о нашем мире	17
Системы ценностей обитателей планеты Земля	18
Система каст человеческой цивилизации	20
Возможности и потребности	24
Природа доходов разных каст	27
Природа доходов низших каст	27
Природа доходов средних каст	27
Природа доходов высших каст	27
Способы увеличения дохода	29
Конец ознакомительного фрагмента.	33

Алекс Крол

Теория каст и ролей

...существует только один истинный закон – тот, который помогает стать свободным, – сказал Джонатан. – Другого нет.
Ричард Бах, «Чайка по имени Джонатан Ливингстон»

...я вижу существенное различие между теми, кто не нуждается в знании, и теми, кто из всех сил стремится к познанию, ибо первые живут беззаботно и бездумно. Их равнодушие к самим себе, к собственной личности, ее целостности возмущает меня, изумляет и пугает: я считаю это чудовищным. И говорю это не из набожного рвения к духовному совершенству. Напротив, считаю, что это чувство должно быть присуще каждому человеку в его собственных интересах.
Блез Паскаль

© Текст. Крол А., 2022

© Оформление. ООО «Издательство «Эксмо», 2022

Предисловие к новому изданию

Вы держите в руках второе издание книги «Теория каст и ролей», которая впервые увидела свет в бумажном варианте в 2017 году. При этом ее текст стал доступен публике гораздо раньше – еще в 2013-м. Я выложил его в своем аккаунте на Фейсбуке, где у меня было всего 300 подписчиков. В это же время я вместе с женой уехал в США, чтобы запускать свой стартап в Кремниевой долине.

С момента первой публикации в Интернете я получил более десяти тысяч писем с отзывами читателей. Самые разные люди из 70 с лишним стран рассказывали мне, что благодаря «Теории каст и ролей» обрели кристально ясное представление о негласном устройстве современного мира. Они получили честную карту реальности, на которой отчетливо видно, где находишься ты сам, чего успел достигнуть, какие у тебя перспективы и есть ли они вообще.

Сегодня, наблюдая за судьбами моих постоянных подписчиков, я могу с чистой совестью рекомендовать «Теорию каст и ролей» всем, кто вне зависимости от возраста и страны проживания чувствует, что оказался в тупике. Тупиком я называю положение вещей, когда:

- ваш доход не растет хотя бы на 15 % год от года;
- ваша социальная роль не меняется;
- вы испытываете по этому поводу дискомфорт, а порой – раздражение и даже ярость.

Я знаю, о чем говорю, так как когда-то сам оказался в похожей ситуации. Помните, как у Стругацких в «Понедельник начинается в субботу»? «И они приняли рабочую гипотезу, что счастье в непрерывном познании неизвестного и смысл жизни в том же». Я долго жил, считая эту гипотезу доказанной теоремой. Пока не осознал, что она представляет собой красивое, но ложное утверждение.

Осознание пришло много лет назад, когда я в одиночестве сидел в своем директорском кабинете после того, как принял решение покинуть созданную мной компанию. Я сидел и спрашивал себя: почему моя карьера напоминает горки, вверх-вниз, заработал-потерял, достиг-откатился назад? Я легко получал и столь же легко всего лишался. Деньги, связи, собственность – все текло сквозь меня, ничего не оставалось, только годы летели. Я хотел найти дыру, в которую утекает жизнь.

Поиск занял девять лет. Я проверял все новые и новые гипотезы, наблюдал за собой и реакцией мира на те или иные свои действия, экспериментировал. И моя жизнь постепенно изменилась. Я нашел ответы на мучившие меня вопросы, стал следовать своим же советам.

Сейчас у меня более ста тысяч подписчиков в соцсетях и примерно столько же получают мою еженедельную рассылку. Я полностью сфокусирован на писательстве и общении с читателями, что позволяет чувствовать себя абсолютно самореализованным.

Если говорить о моем бизнесе, он полностью построен на подписной модели. Клиенты – это мои читатели, живущие во всех уголках света. Я занимаюсь скрупулезным исследованием закономерностей провалов и роста, чтобы делиться инсайтами, которые помогают людям находить выход из жизненного тупика. Я даю возможность увидеть дверь, оставшуюся по какой-то причине незамеченной. Увидеть и почувствовать острое желание открыть ее.

Сам я не только сумел повернуть ключ и переступить порог, но и проделал гигантский путь из точки «пропади оно все пропадом» в точку «это то, чего я хотел». Мне было 50, когда я переехал в США, сейчас – 58. Я построил с нуля на пару с женой бизнес в чужой стране. Причем сделал это без команды и инвестиций.

Для меня очевидно: рост, финансовая свобода, самореализация – это не чудо и не удача. Это технология, дисциплина мысли и адекватная картина мира. А еще знание правил Игры, в которой каждый из нас участвует по факту рождения. Большинство людей открывают их для

себя урывками: в ходе случайного разговора или на основе собственного, часто плачевного, опыта.

Считайте «Теорию каст и ролей» чем-то вроде мануала по игре с названием «Человеческая жизнь». В нем дана максимально реалистичная карта игрового поля, приведен полный список участников и их возможностей, а также прописаны механизмы, которые позволят вам двигаться в любом направлении.

Этот мануал поможет верно определить свою миссию, оценить имеющиеся ресурсы и наметить цель. Любая игра хороша тем, что в ней нет стопроцентных ограничений. Если знать как, то можно достичь любого уровня. Главное – действовать с широко открытыми глазами.

Часть 1

Человеческая жизнь как игра

Мир усложнился

За последние пятьдесят лет мир стал невероятно сложным. Ушли упрощенные смыслы жизни, начали действовать неочевидные принципы социального роста, общество раскололось на бесчисленное множество воюющих друг с другом групп.

Знания устаревают быстрее, чем мы их получаем, растет количество правил и регламентов, возникают социальные барьеры и различные виды сегрегации.

Сокращаются ниши для реализации свободной инициативы не только в бизнесе, но также в науке и искусстве. Все труднее найти того, кто мог бы подсказать, куда идти, где мое место, чего я хочу, чего стóит хотеть, как жить, где жить, что потреблять?

В чем вообще смысл жизни?

Подавляющее большинство людей на этой планете не только не имеют правильных целей, но толком и не знают, чего они хотят, не представляют окружающего мира и законов, которые в нем действуют, не владеют навыками планирования, да и вообще обладают весьма узким кругозором.

Вычленив нужную информацию становится все труднее. С изменением мира трансформируются и правила жизненной мудрости. Эффективность привычных стратегий роста падает. Согласно данным, приведенным в разных источниках, не более 10–12 процентов всех приверженцев личностного роста реально добиваются кардинальных изменений в своей жизни. А по заявлениям самих мотивационных тренеров, эта цифра составляет не более одного процента. Для такого положения вещей как минимум есть **три причины**:

- непонимание устройства мира, в котором мы живем;
- недружественное окружение и конфликт интересов;
- проблема целеполагания.

Ложное понимание мира, в котором мы живем

Смысл жизни вытекает из системы ценностей. То есть списка того, что важно и полезно иметь, того, что объявлено ценным. Система ценностей, в свою очередь, опирается на картину мира. Картина мира – это наши представления о том, какие в этом мире действуют правила и законы, наша вера в то, что возможно, а что невозможно.

Ценности и картина мира не отражают реальность, а только дают представления о ней.

Эти представления в меньшей степени опираются на факты и в большей – на веру и убеждения.

СОГЛАСНО ДАННЫМ, ПРИВЕДЕННЫМ В РАЗНЫХ ИСТОЧНИКАХ, НЕ БОЛЕЕ 10–12 ПРОЦЕНТОВ ВСЕХ ПРИВЕРЖЕНЦЕВ ЛИЧНОСТНОГО РОСТА РЕАЛЬНО ДОБИВАЮТСЯ КАРДИНАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ В СВОЕЙ ЖИЗНИ

Все эти убеждения, смыслы, ценности и картина мира спонтанно формируются родителями и окружением. То есть убеждения могут быть созданы, преобразованы, стерты.

Именно ваши картина мира и ценности определяют, кем вы являетесь, чего способны достичь в этом мире, что для вас возможно, а что невозможно.

Каждый сам строит свою вселенную. Каждый живет в том мире, который сам порождает.
Это правильный тезис, он заставляет действовать.

Навязанные смыслы, картина мира и ценности

Судьба человека зависит от него самого, но только в том случае, если он имеет **свободу выбора**. Чтобы иметь свободу выбора, надо иметь свободу мышления и чувств. Даже рабы в рабовладельческом обществе были в состоянии менять свои судьбы и судьбу мира.

Но сегодня, когда человек находится под непрерывным воздействием рекламы и политической пропаганды, он не в состоянии управлять своими эмоциями. Он не способен управлять и своими мыслями, потому что они управляются средствами массовой информации, ангажированными блогерами и сиюминутными трендами.

И было бы неверно считать, что в **таком** состоянии человек несет ответственность за свой выбор и вообще способен его сделать. Это состояние называется искусственным *невежеством*. Невежество выражается в том, что подавляющее большинство людей на этой планете не знают, какие вообще бывают цели и смыслы в жизни, не способны отличить собственную цель от псевдополезных желаний, навязанных агрессивным маркетингом.

Если у человека нет целей, нет представления, чего он может хотеть и где это находится, – все остальные разговоры не имеют смысла. Как утверждала гусеница из психоделической книги Льюиса Кэрролла «Алиса в Стране чудес»: «Если ты не знаешь, куда идти, не все ли равно, по какой дороге?» Я добавлю к этому: не все ли равно – идти или стоять?

Наши устремления ограничены нашим скудным опытом, а также опытом родителей и друзей – людей, принадлежащих к тому же кругу, что и мы.

Их жизненный опыт ненамного более, а порой менее богат, чем ваш. В большинстве случаев это относится и к нашим родителям.

Вы можете опираться на книги, но, увы, те книги, которые вы читаете, фильмы, которые вы смотрите, не дают вам решительно ничего. В результате вы не способны проложить правильный курс своей жизни потому, что у вас нет **карты**.

То, чем вы пользуетесь, – это не карта, а либо рекламные проспекты, либо продукты, цель которых – отнюдь не ваше продвижение, а выкачивание денег из ваших кошельков.

Получается замкнутый круг: вы не можете реализовать себя потому, что не двигаетесь целенаправленно, потому, что не способны сформулировать конкретные цели, потому, что не знаете реального мироустройства.

Но это еще не все.

Проблема недружественного окружения и конфликт интересов

Индустрия личностного роста настаивает, что причины всех зол кроются только в вашей лени, неуверенности и прочих внутренних проблемах. Ключевое утверждение: все зависит от вас.

Я не говорю, что лень, неуверенность и невежество не являются коварными врагами, стоящими между вами и успехом. Это действительно серьезные препятствия, и мы поговорим о них далее.

Не все зависит от вас. Кое-что зависит от правил и законов окружающего мира, а также людей, в нем проживающих.

Стоит учесть, что кроме нас в этом мире обитают **другие существа**, которые также строят **свою** вселенную. Более того, многое в этом мире **уже построено кем-то раньше нас**.

И «те, кто раньше нас», создавая этот мир и его правила, о нас не думали. Ведь в то время у них **уже** были свои дети, друзья, знакомые, своя собственность и свои устремления. Возможно, это политически не правильный тезис, но он заставляет действовать правильно. Правильно – значит, учитывая не только собственные желания, но также правила и желания тех, кто пришел сюда раньше нас.

Если вас смущает такая концепция, сравните тренинг по популярной психологии с подготовкой спецантентов для выполнения нелегальной миссии во враждебном окружении. Спецантентам не объясняют, что все внутри них и что нужно познать и принять себя. Их готовят к конкретным ситуациям и вероятному поведению противника, учат максимально эффективно действовать в предполагаемых обстоятельствах. Именно поэтому спецантенты результативны – их поступки прагматичны и сфокусированы на миссии.

Недостаточно только менять себя, до бесконечности заниматься созерцанием собственного пупка. Важно знать законы устройства окружающего мира и руководствоваться ими.

Хотя бы для того, чтобы перестать быть послушной куклой в руках тех, кто преследует далекие от ваших интересы.

Но и это еще не все...

Проблема осознанного целеполагания

Даже если вы освоили набор магических приемов по заведению друзей и влиянию на людей, начали следовать принципам высокоэффективности и полюбили себя, толку не будет.

Представьте корабль, который движется в открытом море. Чтобы приплыть в порт назначения, его команда измеряет положение судна относительно географических ориентиров и скорость движения. Это дает возможность вычислять пройденный путь и свое местоположение. Зачем? Ответ очевиден.

Если вы знаете свое реальное местоположение и сравниваете его с проложенным курсом, то сразу видите отклонение от него. А значит, можете корректировать траекторию движения.

Таким образом, измерения помогают корректировать курс и иные параметры. Это, в свою очередь, гарантирует прибытие в порт к назначенному сроку.

Что произойдет, если лишить корабль средств навигации? Очень скоро ветры, течения и штормы собьют его с курса. Он начнет кружить, пока его ресурсы не истощатся, а команда не погибнет.

Проблема в том, что люди не умеют формулировать измеримые цели, а, следовательно, не имеют возможности определить направление и скорость своего движения. Они в принципе не имеют хоть сколько-нибудь объективного способа оценки. То есть подобны кораблям, капитаны которых вроде бы хотят приплыть в порт, но не умеют ни прокладывать, ни корректировать маршрут.

Если кто-то из вас читал книги по продуктивности, эффективности и тайм-менеджменту, то замечал, что в них отводится огромное внимание различным способам достижения целей, самомотивации, самоорганизации, но, как правило, отсутствует внятный подход к поиску ответа на вопрос: «Зачем?» Зачем я предпринимаю все эти усилия? Какова их конкретная цель? Другими словами, для чего я живу?

Самый простой, но самый важный вопрос, согласитесь.

Вы, дорогие мои, хотите освоить семь привычек высокоэффективных людей, но для чего чаще всего не понимаете.

Большинство целей бессмысленны, так как люди придумывают их, забывая о сверхцели своей жизни.

В результате придуманные цели нередко оказываются промежуточными, навязанными извне и слабо перекликаются с судьбой реального человека.

Наше движение должно быть как можно более осмысленным. И это важный принцип. Он означает, что сначала вам предстоит найти смысл жизни, а лишь затем вы сможете ставить правильные, гармонизирующие с вашим внутренним миром цели.

Таким образом, нам предстоит капитально разобраться со смыслом жизни. Это важно хотя бы потому, что в результате вас будет очень трудно сбить с толку. Трудно обмануть человека, который знает, чего он хочет и четко понимает, для чего живет.

Трудно, но возможно, если он, разбираясь в себе, не разбирается в правилах мироустройства.

Игровая метафора

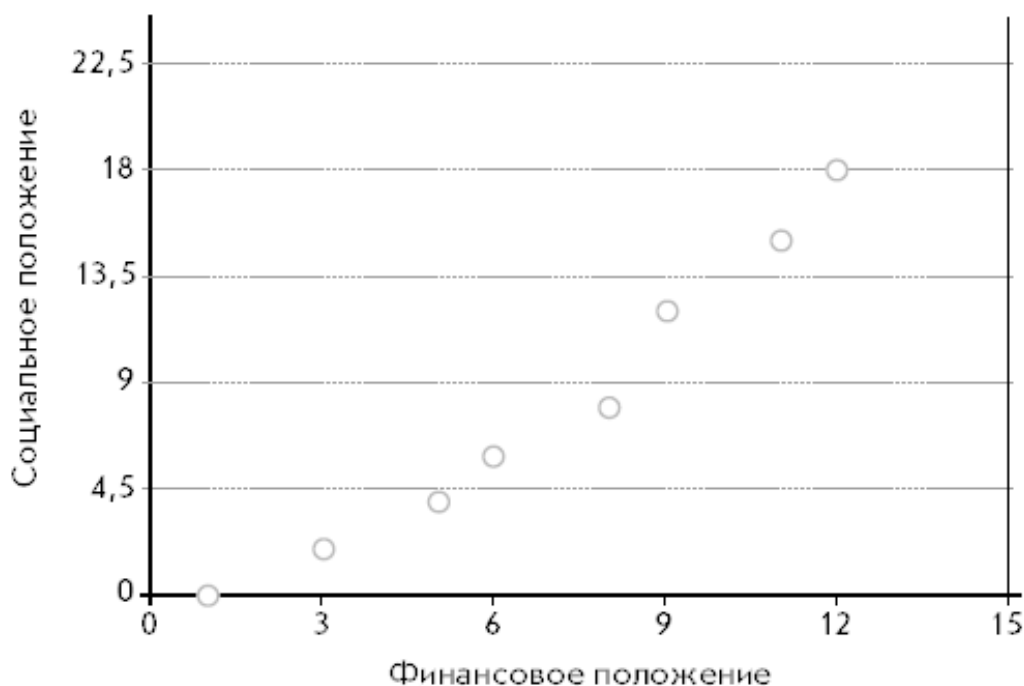
Для лучшего восприятия нашего путешествия я предлагаю вам простую метафору. Представьте, что вы играете в компьютерную игру – квест, RPG и аркада в одном флаконе. В ней множество уровней, на каждом из которых свои миссия, ловушки, задачи, навыки, артефакты и тому подобное.

Проходя игру, вы учитесь, постигаете ее внутренние закономерности, оттачиваете навыки, примеряете разные роли. Цель – прохождение текущего уровня и перемещение на новый. Там часть ваших навыков остается, но в изменившихся обстоятельствах они уже не так эффективны. Вы опять новичок и должны обзавестись принципиально иными инструментами.

При этом, каким бы игроком вы ни были, умелым или не очень, обстоятельства требуют как можно быстрее начать воспринимать игровой мир как нечто целостное, хорошо ориентироваться во всех его уровнях, правилах и обитателях.

Из любой игры мы выносим один универсальный урок: чем быстрее удастся понять ее суть, тем больше вероятности достигнуть последнего уровня.

В реальности действуют те же принципы. По сути, все игровые вселенные повторяют наш мир.



Представьте, что перед вами упрощенная схема реального мира, но не в географическом, а в социальном смысле. Она представляет собой пересечение двух осей. На одной мы отмечаем финансовое положение, на другой – социальный (общественный) статус.

Допустим, сейчас вы находитесь в точке, где ваше финансовое и общественное положение незначительны. Если вы нацелены их усиливать, то должны переместиться в точку вправо и вверх по нашей схеме. Все просто, правда? Как в компьютерной игре. Вижу цель и двигаюсь в ее направлении. При этом понимаю, что к одной и той же цели – высокому финансово-социальному положению – в рамках заданных правил могут вести разные дороги.

Условие успешного прохождения – постоянное обучение

Каждая дорога имеет свои плюсы и минусы, и каждая при ряде условий может привести туда, куда нужно. При этом важно понимать: легких путей по определению не существует.

Независимо от того, какой маршрут вы выберете, вам встретятся различные существа. Они могут оказаться дружелюбны или враждебны, но все будут иметь **свои интересы**. Ваша задача – правильно с ними взаимодействовать, чтобы они не мешали, а помогали вам. С кем-то вы можете заключать союзы. Кого-то умело обезвреживать. При этом необходимо помнить: все это временные попутчики. Нужно быть готовым рано или поздно с ними расстаться.

У каждого участника игры своя миссия и свой пункт назначения.

По дороге вы будете проходить через разные территории. Везде свои законы и обычаи, изучить которые желательно заранее. Учитывайте, что все эти территории расположены на разной высоте над уровнем моря. Поэтому, чтобы попасть в более высокую страну, вам придется пересечь низкую. Чтобы взбираться все круче и круче, вы должны экономить силы и иметь терпение. На пути будут попадаться различные ловушки. Нужно уметь их распознавать и обходить.

Но в любом случае, чтобы начать движение по карте вашей жизни, мы должны выбрать правильное направление и задать основные цели. Мы разработаем план движения от одной промежуточной цели к другой так, чтобы глобально вы двигались в нужную сторону.

Когда мы поставим цели и поймем, что они реалистичны, то, используя метафорическую карту мира, проложим путь. Некоторые думают, что путь – это просто точки, соединенные линией. Другими словами, события на прямой нашей жизни. В действительности, это не так. Путь – это последовательные препятствия, которые отделяют нас от цели. Измерять путь в препятствиях, трудностях и неопределенностях более реалистично, чем в пройденном расстоянии.

ПУТЬ – ЭТО ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНЫЕ ПРЕПЯТСТВИЯ, КОТОРЫЕ ОТДЕЛЯЮТ НАС ОТ ЦЕЛИ. ИЗМЕРЯТЬ ПУТЬ В ПРЕПЯТСТВИЯХ, ТРУДНОСТЯХ И НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЯХ БОЛЕЕ РЕАЛИСТИЧНО, ЧЕМ В ПРОЙДЕННОМ РАССТОЯНИИ

Как только мы поймем, что нам мешает, сможем определиться с ресурсами. То есть разберемся, что конкретно нужно изучить и освоить, чтобы успешно двигаться вперед. Мы научимся говорить на чужих языках и вести себя в соответствии с чужими обычаями. Ведь идя выбранной дорогой, нужно постоянно привлекать друзей и находить компромиссы с врагами.

Путь скорее осилит тот, кто вступает в диалог, а не в бой.

Везде есть свои препятствия, и для их преодоления нужно иметь целый арсенал навыков и инструментов. Причем они должны быть под рукой к тому моменту, когда человек вступит на опасные участки пути. Иначе обстоятельства могут вернуть его на несколько этапов назад, что грозит потерей времени и жизненных сил. А может, и еще чего похуже. Поэтому все ваши знания, навыки и инструменты должны не только лежать в ожидании судьбоносной схватки, но и постоянно использоваться в ходе тренировок.

Умения необходимо ежедневно оттачивать, иначе они превращаются в бессмысленный хлам.

Еще одна важная задача – освободить сознание от мифов и ложных установок, которые в нас аккуратно и методично внедряли в течение всей жизни. Они ограничивают ваши представления о мире и своем месте в нем, а значит, блокируют движение по игровому полю.

Таким образом, для успеха необходимо **одновременно совершать три действия:**

- **двигаться по пути**, который соответствует глобальной жизненной цели;
- **учиться** – приобретать новые навыки и знания, **без которых невозможно движение вперед;**
- **трансформировать себя** – воспитывать характер, развивать способности, освобождаться от стереотипов, снижающих нашу эффективность в долгосрочной и краткосрочной перспективах.

Иными словами, нам предстоит **создать новую личность** с новыми ценностями, умениями и картиной мира.

Как связаны путь, навыки и личность

На первом месте стоит понимание смысла жизни и виденье глобальной цели. Именно это задает вектор и мотивацию движения, что означает способность идти в нужном направлении не сбиваясь с пути.

Однако, невозможно двигаться по намеченному маршруту без ресурсов. Ключевой из них – умение добиваться результата. Доводить начатое до конца, видеть возможности там, где другие замечают только глухую стену, не терять мотивацию, пока цель, пусть даже промежуточная, не будет достигнута. Поэтому нужно учиться. Всю жизнь. Непрерывно. Ибо мир меняется, вы переходите с уровня на уровень – все это требует новых знаний и умений.

Но одних приобретенных знаний и умений недостаточно.

Любое движение к цели – это преодоление препятствий, лишения, нужда, необходимость терпеть, быть готовым находить ресурсы и союзников.

Все это требует не только знаний, но, во-первых, железной воли и твердости характера, во-вторых, свободы мышления, лишённого любых предубеждений.

Поэтому движение к сверхцели своей жизни подразумевает полную трансформацию личности. Это и воспитание нужных свойств характера, и развитие данных природой способностей, и создание продуктивной системы ценностей, и полная перестройка картины мира, и выработка абсолютно новых принципов жизни. Только такой фундаментальный подход обеспечит достижение любых целей и реализацию самых амбициозных проектов.

Часть 2

Общество и его касты

Главная информация о нашем мире

В этом мире есть только люди, потому что только они способны менять реальность. Ничего, кроме людей здесь нет. Все остальное – нагромождение живой и мертвой материи, которая не имеет смысла без людей.

Человек смертен, слаб, не имеет силы прямого изменения реальности, лишен связи с Творцом. Поэтому человек всегда алчет большего, боится утраты, объединяется с себе подобными, ищет смысл существования.

Сообща люди способны преобразжать реальность. Они объединяются и действуют, когда есть идея, дающая смысл и направление их усилиям.

Ощущение смысла возникает всякий раз, когда человек верит, что действия приведут его к тому, что он вожделеет. Без идеи и смысла человек не способен развиваться, а может только выживать, поддерживая минимально достаточный уровень благополучия.

Чтобы чего-то добиться, надо взаимодействовать с идеями и людьми.

Системы ценностей обитателей планеты Земля

Основная проблема в нашем мире – ограниченный доступ к ресурсам. Все выстраивается относительно некой глобальной кормушки, за доступ к которой постоянно происходит явная или невидимая борьба.

Смысл существования подавляющего большинства обитателей нашего мира сводится к получению хорошего места возле кормушки – места, где тепло, светло и безопасно.

Дефицит ресурсов сформировал доминирующую систему ценностей обитателей планеты Земля. **Она выглядит следующим образом:**

- Люди выживают благодаря объединению и совместному использованию различных ресурсов.
- Дефицит ресурсов – обязательное условие существования человечества.
- Самые ценные ресурсы – невозобновляемые. На ранних стадиях – это подземные ископаемые, на поздних – места для благоприятного проживания, чистый воздух, вода и пища.
- Человек – возобновляемый ресурс, поэтому его жизнь не имеет никакой ценности. За нефть убивают миллионы людей, но никто ради человека не перестал потреблять нефть.
- Люди в массе своей – это приспособления для переноски небольших тяжестей в труднодоступные места, уничтожения ценностей, а также для добычи и создания новых ценностей. В редких случаях человек – приспособление для решения проблем и порождения идей. Поэтому ему надо ограничивать доступ к ресурсам и платить самую малость, чтобы он мог переносить тяжести, созидать, разрушать, решать проблемы и генерировать идеи для тех, кто владеет ресурсами.
- Человеку, который не владеет ресурсами, не принадлежит ничего, даже мысли в его голове. Он уже должен сам фактом своего рождения, ибо потребляет, а значит, зависит от имеющих ресурсы.
- Правит тот, кто имеет монопольное право на ресурсы, а также силу для их сохранения.
- Битва за ресурсы регламентируется специальными правилами. Именно поэтому частная собственность объявлена священной, а посягательство на чужую собственность – одним из тяжчайших преступлений.
- Для того, кто получил больший контроль над собственностью и ресурсами, важно иметь правила и силы для защиты, поэтому создаются правовые системы, армии и т. п.
- Все происходящие изменения направлены на защиту собственности.

Человек Земли сам по себе – слабое существо с минимальными возможностями, поэтому единственная сила людей – в объединении. Действительно большие ресурсы – это **просто** объединение большого количества людей со своими ресурсами. Когда то, что их объединяет, исчезает, эти громадные ресурсы также исчезают. К примеру, как это произошло с Советским Союзом.

Поэтому на планете Земля существует не только прагматическая, но и альтруистическая система ценностей. Ценностей, замешанных на дружбе, любви, патриотизме, преданности – всем том, что создает прочные связи между членами общества. В противном случае люди не были бы склонны к сотрудничеству, основанному не только на выгоде, но и на стремлении к добру.

В течение всей жизни человек балансирует между альтруистической и прагматической системами ценностей.

Мы постоянно наблюдаем конфликт между сотрудничеством и конкуренцией, время от времени оказываясь в его эпицентре.

Система каст человеческой цивилизации

Дефицит ресурсов, доминирование прагматической системы ценностей и необходимость в объединении привели к тому, что человеческое общество напоминает огромную **пирамиду**. Каждый ее уровень – это каста. Чем больше влияния и дефицитных ресурсов сосредоточено в руках представителей конкретной касты, тем выше она находится.

**СМЫСЛ СУЩЕСТВОВАНИЯ ПОДАВЛЯЮЩЕГО
БОЛЬШИНСТВА ОБИТАТЕЛЕЙ НАШЕГО МИРА СВОДИТСЯ К
ПОЛУЧЕНИЮ ХОРОШЕГО МЕСТА ВОЗЛЕ КОРМУШКИ – МЕСТА,
ГДЕ ТЕПЛО, СВЕТЛО И БЕЗОПАСНО**

Переместиться в высшие касты, минуя промежуточные, почти невозможно. Дорога наверх пролегает через касты, каждая из которых подобна суверенному государству. Здесь свой язык, свои законы, свои опознавательные знаки, а также – свой объем прав на собственность и ресурсы. Будем откровенны, представители низших каст практически не имеют реальных прав. Они вынуждены постоянно работать на высшие касты. Как гласит древняя римская поговорка: **«Для своих – все, а для врагов – закон».**

Человек ощущает, что его жизнь наполнена смыслом, только пока перемещается из низших каст в высшие.

Не ради жажды власти или удовлетворения амбиций – это мотивационные химеры. Все проще. Он чувствует, что только в высших кастах обретет достаточно свободы, чтобы реализовать свои планы, чтобы ощутить удовлетворение жизнью. Чем выше каста, тем больше власти и силы для управления **своей судьбой она дает.**

Иногда читатели спрашивают меня: что, если мне не нужна власть? Хороший вопрос. Большинство людей не понимают, что такое истинная власть. Они думают, это возможность управлять судьбами миллионов людей. Но на деле истинная власть подразумевает управление судьбой одного человека – самого себя.

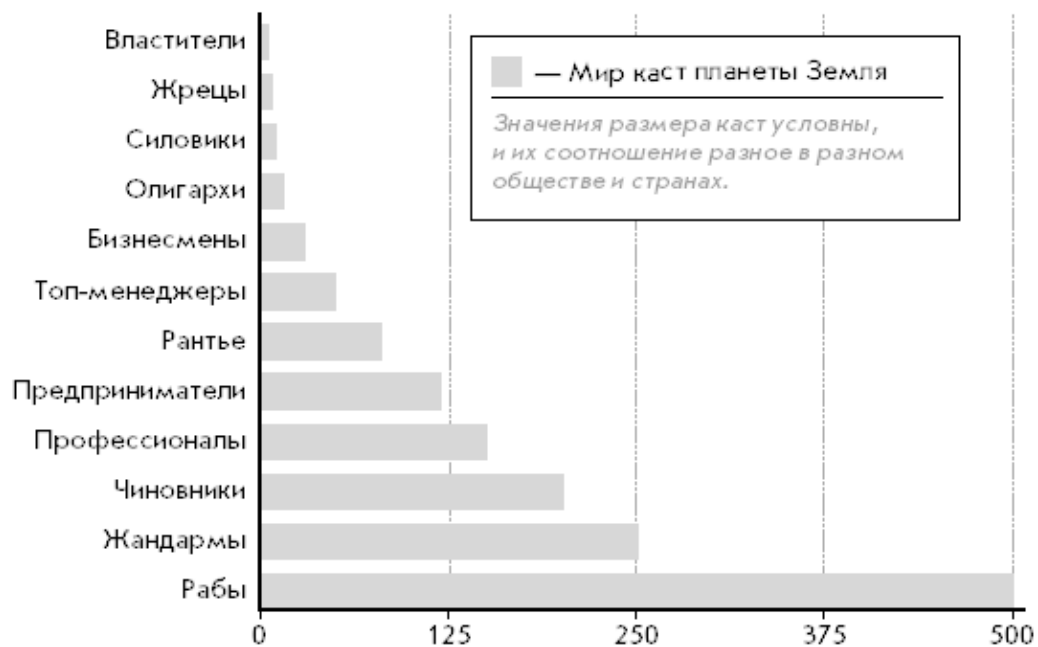
Пока вы не стали хозяином своей судьбы, обречены жить в мире подчиненным чужим правилам, а значит, всегда находиться в чьей-то власти. Вы будете следовать чужим целям. Поступать в соответствии с чужими желаниями. Желаниями, навязанным хитрой пропагандой, маркетингом, традициями и ложными предубеждениями.

Возможно, вы не в курсе, но общество активно внушает вам, какие желания правильны, приемлемы, заслуживают одобрения, а какие нет. Поэтому хотя бы только для того, чтобы осознанно чего-то хотеть, нужно избавиться от лапши на ушах.

ВЫСШИЕ КАСТЫ, ВЫСШИЙ КЛАСС		
1	Властители, лорды (Правители)	Владеют всеми ресурсами планеты благодаря возможности устанавливать и обеспечивать правила этого мира. Вершат судьбы представителей других, в том числе и высших, каст.
2	Жрецы	Обосновывают легитимность властителей. Владеют тем, чем им разрешают Властители.
3	Силовики	Обеспечивают силовую опору власти против внешних и внутренних угроз. Владеют тем, чем им разрешили Властители.
4	Олигархи и магнаты	Владеют и управляют крупными деньгами и крупным бизнесом. Владеют тем, чем им разрешили Властители.
5	Бизнесмены	Владеют и управляют крупным и средним бизнесом, обеспечивают занятость и пропитание населения. Владеют тем, чем им разрешили представители высших каст.
6	Топ-менеджеры	Управляют крупными предприятиями от имени их владельцев и Властителей. Владеют тем, чем им разрешили представители высших каст.
7	Рантье	Владеют и управляют собственностью, которая приносит им доход. Владеют тем, чем им разрешили представители высших каст.

СРЕДНИЕ КАСТЫ, СРЕДНИЙ КЛАСС		
8	Предприниматели	Владеют и управляют малым бизнесом, обеспечивают занятость и пропитание населения, создают ценность. Владеют тем, чем им разрешили представители высших каст.
9	Профессионалы	Обеспечивают решение тысяч прикладных задач в различных областях, создают ценность. Могут работать как на себя, так и на чужой бизнес, но при этом могут себе позволить выбирать работодателя, отказываться от не слишком выгодных предложений. Финансово независимы. Владеют тем, чем им разрешили представители высших каст.
10	Чиновники	Управляют подразделениями или предприятиями от имени высших каст. Составляют кадровый резерв для высших каст. Ничем не владеют.
11	Жандармы	Обеспечивают поддержание статус-кво и устрашение. Ничем не владеют. Антиподы рабов. Не работают, не создают ценности.
12	Рабы	Обеспечивают профессиональное решение и исполнение тысяч задач в различных областях, работают, создают ценность. Финансово зависимы. Ничем не владеют. Антиподы Жандармов.
13	Иждивенцы	Ничего не делают, получают пенсию или поддержку от государства, составляют электорат, сидят на шее у кормильцев, не создают ценность. Ничем не владеют.
14	Неприкасаемые	Побираются, не создают ценность. Ничем не владеют.
15	Преступники	Отбирают или воруют ценности у всех остальных. Это является их основной деятельностью. То есть мы говорим о представителях мафиозных структур, преступных синдикатов и пр. Сами они ценности не создают. Ничем не владеют.

Каждая каста подобна стране. И как каждая уважающая свой суверенитет страна имеет границы, так и касты имеют **межкастовые барьеры, которые осложняют проникновение представителей других каст.**



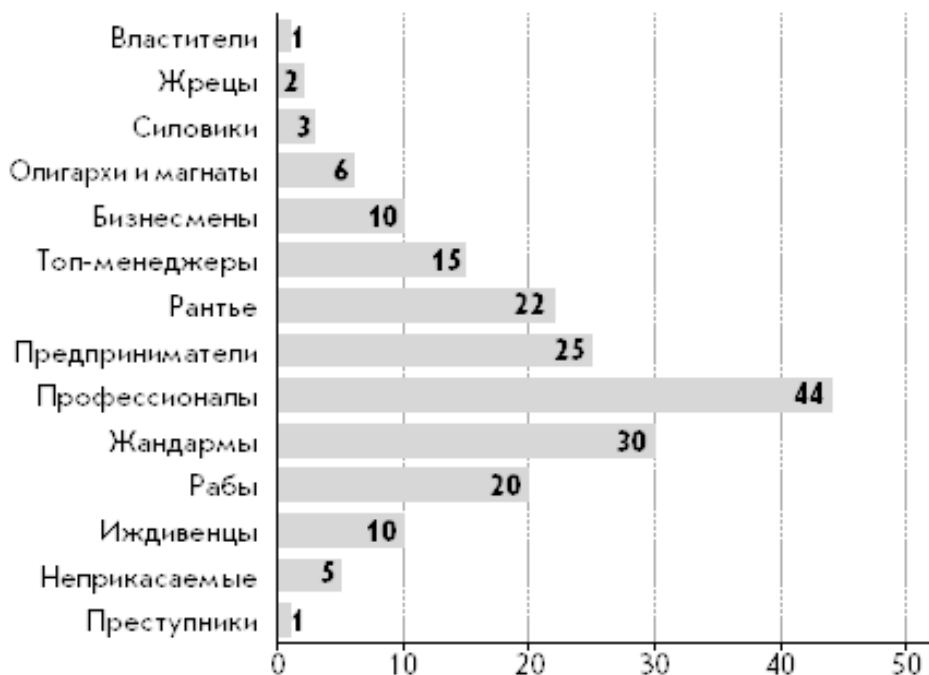
Возможности и потребности

Принадлежность человека к той или иной касте однозначно определяет его социальный статус и финансовое положение в обществе. Поэтому первый важный вывод: если для вас понятие успешности связано с достижением желаемого социально-профессионального и финансового статуса, значит, вы неизбежно окажетесь в соответствующей касте.

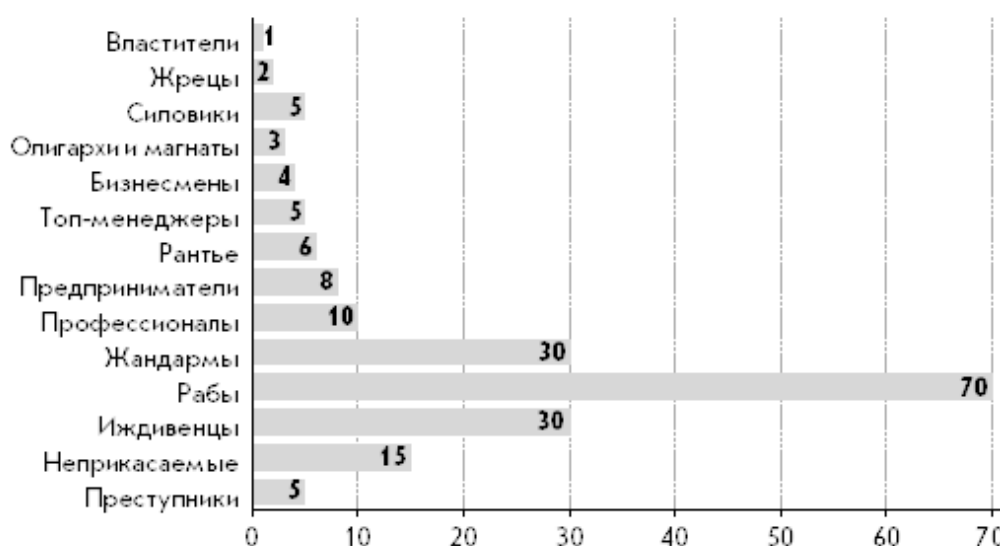
Каждая конкретная каста дает конкретные возможности, что неразрывно связано с физическими и творческими аспектами вашей жизни. Это не значит, что деньги – главное, но многие цели проще достигнуть при наличии более высокого социального и финансового положения.

При этом сделать более высокое положение самоцелью – типичная ошибка большинства людей. Стремление к статусу и деньгам не дает ни того ни другого.

КАСТЫ РАЗВИТЫХ СТРАН



КАСТЫ РАЗВИВАЮЩИХСЯ И БЕДНЫХ СТРАН



Каста – это не цель вашего пути, а его следствие.

Принадлежность к определенной касте задает не столько ваш финансовый уровень, сколько уровень возможностей для самореализации и претворения в жизнь своих планов. Чем выше каста, тем грандиознее могут быть эти планы.

Большую роль играют как ресурсы, так и ограничения. Принадлежность к низшей касте означает, что вы живете в не самом хорошем районе, в квартире с минимальным набором удобств, скверно питаетесь и испытываете перманентный стресс на работе. Это повышает вероятность заболеваний при ограниченных возможностях получить качественное медицинское обслуживание.

Выходит замкнутый круг. Наличие ограничений и отсутствие возможностей провоцируют проблемы со здоровьем, которые вы также не в состоянии адекватно решить. И наоборот, в высших кастах вы можете достигнуть любых целей и разобраться практически с любыми неприятностями.

Предлагаю проделать простой эксперимент. Выпишите на лист бумаги все свои потребности касательно жилья, здоровья, образования, досуга и т. п. Пусть это будут потребности на ближайший год – нет смысла пытаться объять необъятное.

Теперь напротив каждой потребности поставьте денежную сумму, которую потребует ее удовлетворение. Добавьте в перечень расходы на регулярное удовлетворение базовых нужд: питание, проезд до работы и обратно, коммуналка и пр. Теперь просуммируйте все и сравните свой текущий годовой доход с желаемым. Насколько значительной оказалась разница?

Если речь идет о превышении в полтора, два, три раза, то очевидно вам нужно перемещаться вверх по пирамиде каст. Можно работать на износ, выбивать повышение зарплаты, но все эти усилия не решат проблемы.

Только смена каст обеспечит вам принципиальное изменение уровня дохода и потребления. Других вариантов нет.

Очевидный вывод: если вы хотите власти над своей судьбой, нормального качества жизни, творческой самореализации, то нужно как минимум выбраться из рабских каст, в которых пребывает большинство людей.

Почему же только перемещение вверх по пирамиде каст обеспечивает принципиальное изменение уровня благосостояния? Все дело в том, что разные касты имеют разную природу дохода. Об этом поговорим далее.

Природа доходов разных каст

Мы делим касты на низшие, средние и высшие классы. Каждому классу присуща своя природа дохода. Давайте разбираться, о чем речь.

Природа доходов низших каст

Представители низших каст продают свое время и способность решать профессиональные задачи. Они трудятся на работодателя: получают зарплату, которую он назначает. Как правило, ее хватает ровно для того, чтобы обеспечить себе типичный для рабской касты уровень жизни. Ни больше ни меньше. Можно сказать, что они продают труд на рынке, которым правит покупатель, то есть тот, кто их нанимает. Он диктует условия, не оставляя шанса на свободу выбора.

СТРЕМЛЕНИЕ К СТАТУСУ И ДЕНЬГАМ НЕ ДАЕТ НИ ТОГО НИ ДРУГОГО. КАСТА – ЭТО НЕ ЦЕЛЬ ВАШЕГО ПУТИ, А ЕГО СЛЕДСТВИЕ

Представители рабских каст зависимы от наличия работы и постоянного денежного потока. Если входящий денежный поток прекращается, то положение мгновенно становится плачевным. Рабы имеют незначительный доход, поэтому им трудно формировать резервы, а значит, быть независимыми.

Природа доходов средних каст

Представители средних каст продают не только время и способность решать профессиональные задачи, но и свою репутацию. Репутация создает дополнительную стоимость, которая позволяет диктовать нанимателю цену работы.

Представители средних каст предлагают услуги на рынке продавца, а значит, могут выбирать и работодателей, и проекты, и должностные обязанности.

Повышенный доход позволяет поддерживать достойное качество жизни, делегировать часть личных задач помощникам и накапливать финансовые резервы. Таким образом, уровень независимости представителей средних каст существенно выше.

Тем не менее, есть один важный недостаток: их доход зависит от ежедневной работы. Стоит перестать работать, и кран перекроется, поток денежных средств иссякнет.

Это серьезное ограничение. Вы не можете получать денег больше, чем в состоянии заработать непосредственным трудом. Каким бы дорогостоящим специалистом вы ни были, в сутках только 24 часа. Тем не менее, самые успешные представители этих каст получают баснословные гонорары, которые позволяют им одновременно находиться в касте Рантье.

Природа доходов высших каст

Что отличает представителей высших каст от всех прочих? Они не только работают на себя, но дают работу другим. На них работают люди и деньги. Отсюда качественный скачок возможностей.

Ваш доход не ограничен, если вы можете нанять неограниченное количество людей.

Единственный сдерживающий фактор – это спрос на ваш продукт или услуги. При этом у представителей высших каст есть пассивный доход, который сам себя капитализирует. Текущая прибыль настолько превышает текущие расходы, что можно не только формировать резерв, но и инвестировать его ради приумножения. При достаточном объеме денег доходы от инвестирования оказываются даже выше доходов от основной деятельности.

В результате представители высших каст владеют **системой** получения и воспроизведения денег. Наличие финансовых средств более не зависит от личных усилий.

Представитель высшей касты может заниматься чем угодно, но он все равно будет иметь растущий денежный поток и гигантское поле возможностей.

Способы увеличения дохода

Подведем итог анализа природы дохода.

Представители низших каст работают, но все усилия уходят только на поддержание унылого бытия. Их возможности никак не растут.

Представители средних каст поддерживают высокий уровень жизни, но рост дохода и возможностей ограничен временем их индивидуального труда.

Представители высших каст имеют исключительно высокий уровень жизни и неограниченные ресурсы для роста, причем темп роста возможностей также увеличивается.

Ключевой урок, который можно из этого вынести, гласит: если вы хотите чего-то действительно достичь в жизни, вам необходимо дотянуться до высших каст.

Только там уровень ваших возможностей будет увеличиваться и перестанет зависеть от вашего личного времени.

Обычно, осознав необходимость роста, человек начинает искать источники быстрого дохода. Увы, если он находится в рабской касте, его кругозор крайне ограничен. Он начинает перебирать способы ускоренного заработка, которые доступны его пониманию.

Как я могу в кратчайшие сроки изменить свое финансовое положение, спрашивает он себя, и находит целый спектр ответов:

- найти клад, кошелек или другую бесхозную ценность;
- воровать, грабить или добывать деньги обманом;
- найти того, кто будет содержать;
- устроиться на вторую-третью работу;
- стать успешным блогером;
- брать в долг;
- свести потребление до минимума.

Но все эти источники имеют одни и те же недостатки.

СКРЫТЫЕ НЕДОСТАТКИ И ЛОВУШКИ	ВНЕШНИЕ ДОСТОИНСТВА
НАЙТИ КЛАД, КОШЕЛЕК, ЧТО-ТО БЕСХОЗНОЕ И ЦЕННОЕ	
Результативность такого способа заработка в высшей степени случайна. Толстые кошельки валяются под ногами очень редко. Плюс, если вам повезло получить халявные деньги, вы потратите их так же быстро, как приобрели.	Деньги достаются легко и без труда. Не нужно самому ничего придумывать.
ВОРОВАТЬ, ГРАБИТЬ ИЛИ ДОБЫВАТЬ ДЕНЬГИ ОБМАНОМ	
Слишком рискованное занятие, которое подразумевает специфический образ жизни. Плюс требует особого склада характера — жестокости, бесстрашия, отсутствие совести.	Не нужно работать «на дядю». Деньги приходят в короткие сроки.
НАЙТИ ТОГО, КТО БУДЕТ СОДЕРЖАТЬ	
Бескорыстно готов платить только тот, кто по-настоящему вас любит. Родители, бабушки с дедушками, близкие люди. Во всех остальных случаях вы попадаете в кабалу завышенных ожиданий. Ожиданий фееричного секса или выполнения обязанностей домашнего менеджера по комфортной жизни. Перестанете соответствовать ожиданиям — потеряете источник дохода. Говорить о финансовой независимости не приходится.	Не нужно брать на себя ни за что ответственность.

Дополнительная работа в той же сфере, что и основная, не принесет кардинального изменения уровня благосостояния. При этом вы будете больше уставать, что не может не сказаться на здоровье. Есть риск, что ваше внимание окажется расфокусированным и доход от основной работы понизится.	Надежный способ небольшого увеличения дохода.
СТАТЬ УСПЕШНЫМ БЛОГЕРОМ	
Один из мифов нашего времени: вот сделаю свой блог/канал, и денежки потекут рекой. В реальности же этот вид деятельности требует особого таланта публичности, умения чувствовать информационную конъюнктуру, способности всегда оставаться на гребне новостной повестки и ни на секунду не расслабляться. Публика в любой момент может к вам охладеть, а значит, вы потеряете весь накопленный капитал. Ведь именно лояльность подписчиков является для блогера основным ресурсом.	Пока еще можно много заработать в короткие сроки без серьезных финансовых вложений.
БРАТЬ В ДОЛГ	
Рано или поздно придется отдавать. Долги, кредиты — верный путь к самому основанию пирамиды каст.	Деньги легко достаются. Не нужно самому ничего придумывать.
СВЕСТИ ПОТРЕБЛЕНИЕ ДО МИНИМУМА	
Строго говоря, это не источник дохода, но довольно традиционный путь для представителя рабских каст повысить свой уровень благосостояния. Минусы очевидны — экономя, вы никуда не двигаетесь, а просто топчетесь на месте, одновременно понижая уровень жизни.	Вы не влезете в долги.

Один из минусов всех перечисленных вариантов — исчерпаемость финансового ресурса. Деньги поступают к вам, пока вы совершаете целенаправленные действия. Не важно, работаете, грабите или обеспечиваете кому-то жизненный комфорт. Напрашивается аналогия с акулой — она дышит, пока плавает. Остановилась — все, кислород перестал поступать. Хотя, если гово-

речь о незаконных способах заработка, есть и другие минусы – например, постоянный риск оказаться в тюрьме и плавно переместиться в касту Преступников.

Как бы там ни было, если вы хотите поступательного движения вверх по пирамиде каст, один из очевидных подходов – создать собственное дело. Организовать поток финансовых средств, который не завязан на ваши сиюминутные действия. Собственный бизнес предполагает, что вы перестаете торговать своим временем и компетенциями и делаете так, чтобы на вас работали другие люди.

Кстати, эту простую истину осознали и многие блогеры. Несколько лет назад они повально начали запускать свои бренды одежды, косметики и онлайн-курсы. Почему? Потому что постоянная торговля лицом, по сути, мало чем отличается от продажи времени и навыков. Стоит сделать перерыв или не попасть несколько раз в ожидания публики, как все – подписчики покидают блог, рекламодатели не возобновляют контракты, СМИ игнорируют. А вот бизнес, под который подложено хоть что-то, кроме регулярного мелькания в сети, дает какую-никакую стабильность, обеспечивает финансовые резервы.

Свое дело организовать трудно. Это все равно что создать целый мир. Но оно того стоит.

Ничто другое не сможет заменить ощущения, когда наблюдаешь за собственным творением, способным тебя кормить и защищать.

При этом в рамках «Теории каст и ролей» мы понимаем выражение «свое дело» несколько шире, чем это принято. Речь не только о бизнесе как таковом – малом, среднем, большом, – речь об организации производства или иной деятельности таким образом, чтобы она приумножала капитал без вашего ежесекундного участия.

Что же это может быть?

1. Создание произведений искусства или науки, которые могут переиздаваться и тиражироваться, а именно: книги, музыка, фильмы, изобретения, открытия, методики. Это путь художника и ученого. Творчество доставляет наслаждение, можно погружаться в его пучину, воспарять в высшие сферы... и, как полагают обыватели, не заниматься непосредственной торговлей, не бороться за активы, не участвовать в интригах. Достаточно создать что-то гениальное, думают многие, что захватит сердца людей и что можно тиражировать и лицензировать. Такой путь привлекает немало людей, так как обещает славу и деньги. Однако конкуренция очень высока. Плюс реалии современного мира непрозрачно намекают: недостаточно создать что-то гениальное – необходимо уметь это продать. И вот уже писатель торгует лицом в СМИ, ведет соцсети и осваивает азы СММ. А ученый лично презентует свои разработки инвесторам. Но факт остается фактом – в мире, где всем правит контент, сделать его производство основой своего дела – рабочая стратегия.

2. Монетизация права на ресурс – земли, недвижимости, техники, частоты радиовещания – все, что может приносить ренту. Чтобы идти таким путем, нужно построить, купить, получить в наследство или отнять то, что будет впоследствии приносить стабильный доход. Очень привлекательный путь, но мало кому открытый. Чтобы строить такое дело, нужен доступ к большим деньгам и связям.

3. Бизнес как система, цель которой производить, продавать, оказывать услуги. И вы как собственник имеете право на часть ее прибыли. Это путь Бизнесмена. Многие пытаются им следовать, ведь, по большому счету, для него не так много нужно, как может показаться. Прежде всего, проницательность, чтобы понять, что здесь и сейчас необходимо людям, за что они готовы платить. Ну и энергия, чтобы настроить систему, которая удовлетворит их потребности.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.